100

خطوة

نحو

نادي

أصحاب الملايين

فـــاتـــح آل فـــنـــي

الإهداء

لكل أولئك الحالمين والطامحين بأن يتركوا بصمة في هذا العالم تخلد ذكراهم

لكل أولئك الباحثين عن موطئ قدم في عالم البقاء فيه للأقوى، للذين لا يحبون سماع كلمة مستحيل وغير ممكن لا يعرفها قاموسهم

لكل الحمقى، لكل المتهورين، لكل جشع، لكل رأسمالي

أقول لكم شكرا

لقد جعلتموني رجلا غنيا بـ: 1 دولار إضافي في حسابي، وهذا بداية الدرس والإمتحان وطريقكم لنادي أصحاب الملايير

وأول الطريق خطوة على درب المستحيل

فاتح آل فني

مقدمة

سأجعل كلامي سهلا عليك، هل سألت نفسك يوما، ماذا يميزهم عنك؟

أعني بذلك:

بيل غايتس، وارين بافت، مارك زوكربيرغ، فانغ واه، جاك ماه، أوبرا وينفري، وأنا طبعا !!!

ماذا يجعلهم مميزين لذلك الحد؟

الجواب بسيط:

إيمانهم بأنهم ليسوا ككل الناس، إيمانهم بأنهم جاؤوا لهذه الدنيا ليتركوا بصمة في عالم الكل وضع يده عليه

فلم يعد بالإمكان إنكار أن إديسون مر من هنا، وأينشتاين كذلك

(لهذا أنت تعرفهم ولا أحد يعرفك)

حتى دونالد ترامب تجاوز الجميع !!!

قد تقول هذه عقول (أديسون، أينشتاين) وليسوا أصحاب مال، قد تكون محق، ولكن هذا يجعل من زوكربيرغ ماذا؟ من غايتس ماذا؟

كلمة لك هي التالي وتذكرها دوما:

Think first, the idea will come to you

Because it's in you

So find it

فاتح آل فني

إمتلك مبادئ واضحة

إن القوانين الإقتصادية ليست أخلاقا بل هي بإختصار منهاج لتحقيق غايات، لذا إعرف أن الإشتراكية واضحة والرأسمالية بينة الأهداف والقيم، ولابد للفرد من وضوح في أخلاق عمله أهو متوحش كالقرش، ملكي كالأسد، إنتهازي كالهر، وصولي كالزرافة، أم ذئب يعمل في قطيع، فنوعك يحدد دربك وطبيعة خصومك واللائحة لا تنتهي



إمتلك رؤية واضحة

معرفة ماذا تريد في حياتك وما طبيعة العمل الذي تريد مزاولته وأداءه، إضافة لهذا كله الدور الذي تريد أن يلعبه عملك عن طريقك وليس العكس

بالمختصر

لا تترك العمل يسرق عمرك

لا تترك العمل يسرق شخصيتك

لا تترك العمل يسرقك

إمتلك دوما إستراتيجية

حاجاتك تتغير ورؤيتك كذلك ولهذا أنت تحتاج لمشروع إستراتيجية تعتمد عليها دوما لسد الخلل الذي تحمله في صميم تكتيكاتك التي تريد عن طريقها تحقيق هدفك ألا وهو دخول نادي أصحاب الملايير

لا تحد عن الهدف



لا تفقد تركيزك أبداً عن هدفك النهائي

تريد دخول النادي، أنت لا تكد ولا تجتهد لتجد أخر طريقك ر جلا دخل نادي أصحاب الملايين لماذا؟ لأنك وببساطة لم تفهم الفرق بين المليون والمليار، ولا أعني عدديا بل من الناحية السوقية والصبر اللازم لبلوغ هدفك الأصلي الذي هو بين يديك

لا تحد، لا تنحرف، لا تزغ

عن هدفك دوما وأبدا

هذه النصيحة ستتكرر دوما وأبدا

قد تحسب هذه الخطوة من المسلمات

ستندهش لنسبة الناس التي تضيع هنا

لست الوحيد

عبقريتك، طموحك، أحلامك لا حدود لها إلا خيالك

وكذلك منافسوك ليسوا أقل منك

والشيء الذي يجمعك بهم هو السوق المفتوح أمام الجميع

لذا إعرف قدر نفسك وقدر خصومك

إستعد لتسوية - التنازل -

ضع في حسابك دوما أن الطريق الذي تسير فيه يحتاج لرفقة بغض النظر عن إمكانياتك

وأنت لا غني لك عن الند - الصنو - و المساعد

وكلما كان أفضل منك كان هذا عاملا إيجابيا وفعالا لتقدمك

لا تخبره برأيك هذا !!!

أقدم لك خطوة ضمن خطوة:

كن القبطان Be The Captain

لا تفقد سيطرتك على الواقع أو شركتك لأنها إن ضاعت نادرا ما تعود

إقفز وخذ المخاطرة

إمتلاك الرؤية والإستراتيجية لا يعني بالضرورة أن كل خطوة تخطوها نحو النادي هي معبدة لأنك تملك خطة

المثل يقول:

أنفق المال لتكسب المال Spend Money 2 Make Money

عدم المخاطرة وثقتك بالأرقام هو رسالة لك بأنك نسيت لماذا بدأت هذا المشوار أصلا ؟!؟!؟

العنصر المميز فيك هو أنك فريد من نوعك ولكنك تدرك في نفس الوقت أن الحوض أو الغابة مليئة بباقي الفصائل

وفي حين تخال أنك المفترس أو الصياد الوحيد هناك من كان يصيدك منذ البداية، لكنه يتسلى برؤية الطريدة تمرح

هذا إن لم يعتبرك طعما لما هو أكبر منك لذا أقول لك قاعدة إحفظها:

خالف تعرف

أو إستعمل مبدأ الصدمة والرعب في السوق، ولوا كان الثمن خسائر إجعلهم يقرؤون التالي:

أو رجل لا يمكن التنبؤ بأفعاله Unpredictable Man

إعقد سلامك مع الخسارة : لقد وقعت

أن تخسر هذا جزء من المعركة، لذا تقبل نتائج قراراتك، ولا داعي لجعل الأمر يبدو كأن هناك مؤامرة تهدف للإطاحة بك

إنها أوامرك إنها مسؤوليتك تذكر هذا:

أفضل من!، ! Better Than

أن تفقد مليون أحسن من عشرة وعشرة أحسن من مئة، لذا تعلم الدرس وأرفع القبعة وأنتقل للمعركة التالية

الحد من الخسائر بماذا ستحتفظ ومن ستترك إن أصعب قرار هو أن تضطر لطرد فرد من فريقك سواء كان:

رب أسرة، أم عزباء معيلة، شابا مقبل أو متزوج حديثا ... !!؟؟

من ستطرد صراحة القرار لك ولأسهل عليك الأمر أقول:

الأصلح ماديا على المدي القريب والبعيد

(لا تريد أن تطرد كفاءة أنت تحتاجها الآن وغدا)

والأسلم قانونيا، لأنك لا تريد دعواي أمام المحاكم

بإختصار لا تنظر للأشخاص أنظر للأرقام والمعطيات

إحفظ:

عندما تعرف ماذا تريد تعرف بماذا عليك أن تضحي

كن لاعبا

لقد سبقوك وهم أفضل منك ويملكون ما لا تملك، لذا شئت أم أبيت أنت مضطر للإذعان عاجلا أم أجلا لذا

إلعب لهم ومعهم وبهم

كن بيدقا كن ندا كن ملكا

أنا لدي هدف واضح وصريح ولكني لست الوحيد في الغابة

لن أقدم مساعدة لفقير

لن أتبرع لجمعيتكم

أنا إنسان لطيف عندما تتعرف على شخصيا

هذه شركتي فكرتي رؤيتي

لن أخسر ما بنيته كستيف جوبز ولن يسرق أحد إبتكاري وإختراعي

لماذا؟

لأني سأسحق

هذا عالم متوحش

لست من هواة تضيع وقتي

أنا المسئول عن قراراتي لذا:

Alice , John

YOU ARE FIRED

لنبدأ من جديد وهذه المرة أتقنا فن الصدمة والرعب

عندما تنشك أنت خارج المشهد

عندما تريد فعل شيء إفعل

عندما تراهن علي أمر الأفضل أن ترمي بثقلك أو بثقل الند دون تردد

اللحظة التي تشم القروش فيها الدم ستنقض ولن تبقي لك على شيء

حتى العظام ستأخذها الكلاب والذئاب

أبق لنفسك على ملاذ آمن

من الجميل أن يكون لك أعداء هذا دليل أنك موجود

ولكن الجميل أيضا أن يكون لك صديق أو إثنان

بنك أو بنكان، حساب أو حسابان

لأن السقوط وارد، وأحيانا لا تدري أين ينتهي بك الأمر

وأنت لا تريد أن تعود لنقطة الصفر، فلا تضيع مالك في الملاهي وعلى النساء والسيارات و..و..

لأنك الوحيد الذي تعب في جنيه

أثق لنفسك على حضور

هنا دور الإعلام، دور الدعاية وأتركك مع مقولة هي هدية مني:

عندما تذكر السيرة الحسنة هي أهم من الحسنة نفسها

لا ترد على المسيء وأنتظر اللحظة المناسبة للإنقضاض

وعندما تنقض إجعل الكل يري ما تفعل

إقضي عليهم ، وأنهي المعركة

لا تترك شهودا، عدو مثلك لديه صفاتك، لديه طباعك بل ربما هو أقدر منك وأكفاء منك

ضع نفسك مكانه:

هل كنت لترحم؟

هل كنت لتصفح؟

أظنك تعرف الجواب

الكل يقرأ نفس الكتاب ويتبع نفس الخطوات

لذا:

إقض عليهم

الحروب لا تنتهي

سحق الحشرات ليس كسحق الفيلة، وإن إعتقدت عكس ذلك، فأنصحك أن تحيا مرتابا من ظلك

لأنك لن تعرف متى سيتم الإجهاز عليك

المعارك صحيح تنتهي ولكن الحروب لا تنتهي أبدا

لأن هذه طبيعة ما نفعل نختار معركة ونجهز على الخصم ثم ننتقل للمعركة التالية

لأن حربنا لا تنتهي إلا ...

الماضي المظلم عندك قوي

بغض النظر عن ماضيك سواء كان إجراميا، ضرب أولادك، قضايا أخلاقية، جرائم مالية

سيعود كل هذا ليطاردك في النهاية

لذا إفهم:

أنت مجرم والأفضل أن يعرفوا

الجانب المظلم فيك ويغديك ويقويك

مالا يقسم الظهر يقويه

أنت لازلت تتنفس، وقادر على العطاء والأخذ وخصوصا الأخذ

أنت تأخذ إذا أنت موجود

العاطفة ستقضي عليك

كن الصورة

أنت صورة عن تصورك وإنطباعك عن نفسك وحدودك

لا تقبل الصغار إن لم تكن تريد

لا تبتسم على نكتة إن لم تكن مضحكة

لا تجب على سؤال لا تريد الإجابة عليه

ودوما تكلم بلغتك الخاصة لأنك:

إن لم تفهمهم فلن يفهموك

شاركهم عدوانيتك

لا أقول شاركهم أرائك لم أقل شاركهم مشاعرك بل قلت عدوانيتك، وكلما كنت عدوانيا أكثر كان هذا أفضل

وكلما زاد عدد اللذين يعرفون هذا كان أفضل

لكن تذكر:

كلما زاد الأمر عن حده إنقلب لضده

نفسيتك رهن إشارتك

لا أحد يتحكم بك، لا أحد يملك مفتاح إنفجارك، أعصابك ملكك أنت وفقط

لذا إطمئن

إن اللذين يموتون بردا لست المسئول عنهم

أنت رجل ثري

أنت لست الدولة لذا من أراد إنقاذ العالم فليفعل

أنا لست مهتم

لا تملكهم المفتاح

كل الخطوات العشرين السالف ذكرها يمكن إعتبارها خطوات البناء النفسي وتحديدا ملامح شخصيتك وطبيعتك

لتفهم العالم من أنت

وحتى يدرك الجميع عنك التالي:

أنت لست هنا لتساعد

أنت هنا لتأخذ حقك بالولادة وتسحق

عندما تسمع عن إفلاس إستحوذ، وأطرد

لأنها ليست مشكلتك

إنها مشكلة المفلس

Tough Up

إخشوشن

المعرفة قوة

ليس التعليم، ليس مستواك الدراسي، ليس مستواك الجامعي بل المعرفة لست أتكلم:

عن الزرافة أين تعيش؟

أو من أين يأتي الأطفال؟

أنا أتكلم عن معرفة مجالك ليس إتقانا ولا تمكنا بل معرفة بالمختصر، كيف تسير الأشياء أو كيف تتم الأشياء

السؤال عن الكيف هنا إيمان

وكلما زادت معرفتك زاد إيمانك بما تقوم به

وكلما زادت معرفتك عن العالم كيف يسير زاد إيمانك بأن لك به مكان عظيم تستحقه

كلما زادت معرفتك بهدفك أدركت بأن مكان ركن سيارتك محجوز بإسمك

قبل أن تكمل أجب:

ما هي المعرفة؟

ماذا يلزمني لأعرف؟

وأقنع بالتالي لن تكتفي أبدا

ما هو المليون

ماذا تعرف عنه؟

عدا عن كونه رقما كبيرا

هل تدرك حجم المليون كديموغرافيا؟

هل تفهم حقا المليون؟

لن تكسب مليون واحد لمجرد أنك تملك مشروعا

لأن العالم ملئ بأصحاب المشاريع الناجحة والفاشلة

لكن ...

كم واحدا منهم مليونير يا تري؟

ماهو المليار

ولا تقل الصين

هذا هو أول إمتحان لك صراحة، عدم إدراكك لمفهوم الكلمة يبقيك خارج السرب

قلت لك سابقا المعرفة قوة

لهذا عليك:

أن تعرف اليوم مالا تعرفه بالأمس وتعرف غدا مالا تعرف اليوم

لأسهل عليك المليار رقم كبير جدا جدا

لست أمزح !!!

كبير لتدرك أن:

بيل غايتس ووارين بافت

خسرا في قفزة سهم

ما تريد جمعه في حياتك

ماهو الإقتصاد

لا تستغرب !!!

برميل النفط هو تقريبا 159 لتر

وهناك من يقول أن 30 دولار تشتري لك برميل و بعد يوم يقول لك أن نفس المبلغ يشتري لك برميلين أو ثلاثة

ولما لا لتر واحد حتى

هل يمكنك أن تقول لي من هو صاحب القرار هنا؟

الجواب:

ليس السوق وأضمن لك

وليس صاحب السلعة فهو خاسر وينزف على عدة صعد

عندما تعرف الإجابة إحتفظ بها لنفسك لأن القوة في المعرفة

وكلما قل الذين يعرفون

زاد الأقوياء قوة !!!

ماهو منتجي للعالم

دعني أعد صياغة السؤال عليك

أين تريد أن تقبر ؟!؟

ستقول لي:

صناعة الملابس، صناعة الألعاب ...

لا تحد نفسك ولا تتخصص في مجال هناك فرق بين التمكن والكمن

أنت تفعل كل شيء

وموجود في كل مكان وشيء

إستثمر وقت إنسحاب الكل

صحن بيتزا مقسم لثمانية شرائح

ثمانية أشخاص يريدون الأكل معك

لديهم حساسية من المايونيز !!!

فهمت

أنت وحدك من في يده الصحن وقارورة المايونيز

القرار لك

ما هو السهم

إذا فهمت البيتزا ستفهم السهم

سؤال:

ماذا يحدد قيمة الحصة أو السهم؟

ما هو المعيار الذي على أساسه أقول أن ما بين يديك يساوي 100 دولار أو يساوي 1 دولار

عندما تعرف إحتفظ بالإجابة لنفسك

الحزمة أكثر أمانا

أن تكون مغامرا وحذرا وجريء لا يعني أن تكون غبيا

الحزمة هي إختصار لعمليتين:

روافدك ومصارفك

إن لم تفهم ضع الكتاب، القادم ليس بتلك السهولة

وأنت صاحب أمنيات لا صاحب طموح

في الرب نثق

الرب هنا الدولار

إفهم هذا:

لا أحد ينظر لدينك أو لباسك أو سنك الكل ينظر لكم يوجد في جيبك

فكلما زاد ما تملك زاد الإيمان ولطف محدثيك

والثقة فيك وبقراراتك

هل أنت ثري لذلك الحد

إن الثراء هو إغتناء والإغتناء هو إستغناء عن الحاجة

كلما زادت حاجتك قلت ثروتك

وبالتالي زادت خطواتك نحو النادي وإستنزفت في سبيل طموحك

إعلم أين تضع مالك

تلك الخطوات قد تبدو لك عديمة الفائدة ولكن ما سأقوله لك الآن هو منظومة متكاملة لبناء ثروتك لذا عليك الإدراك

ولا تكن كمن ينط من صفحة لصفحة دون أن يعي الدر المنثور في جوهر السطور

وإن قلت ودلت

سؤال:

عندما تنازل مارك زوكربيرغ عن أسهمه

هل سألت نفسك:

لماذا؟ ولمن؟

سؤال:

لماذا لم يتنازل عن ثروته وليحتفظ هو بالأسهم؟

سؤال:

متى ستنهار أسهم فايسبوك؟

أعطيك خمس سنوات إبتدأ من سنة 2017 لسنة 2022

إختر سنة !!!!

بنية بيت العنكبوت

هذه قاعدة إقتصادية خطيرة إذا أردت تلطيفها أقول إنها:

نظرية إستعمارية

فهي تقوم على إستنزاف الموجود لحد الإنهيار بغض النظر عن العواقب

ولعلك تعرفها بإسم الفقاعة

خطورة هذه البنية الإقتصادية ليست في كثرة الضحايا !!!

بل تكمن الخطورة في:

إستحالة إستغلال الموارد المستهدفة على المدي القريب أو البعيد لحد الإستحالة الأبدية

لعلك هنا أدركت أن هذه البنية أشد هشاشة من فقاعة الصابون

أنت موجود في كل مكان

هذه أسهل بنية موجودة في الإقتصاد والسوق لأنها كما عرفت سهلة البناء

وليكن في علمك التالي:

سهولة تحصيل 100 مليون دولار في عام في هذه المنظومة

الأسهل من بنائها في عام

أعطيك الجواب لماذا؟

لأنك لست مضطرا لبنائها وكذلك لست مضطرا لتحمل العواقب

لأنها:

ليست مركزية

ولا يوجد فيها مسئول واحد

المرونة

هذه خاصية لدي القليل من الناس لأن الكثير عندما يصلون لمرحلة رؤية الإنهيار

يستيقظ ألد أعداء الملياردير

ألا وهو:

الضمير

لذا تذكر

إنه فقط عمل

It's Just Business

وأنت من كسب من الخسارة لا الحمقى

الغنيمة لمن وجد والبكاء لمن فقد

سهل الكسب صعب الفقد

القول الإنجليزي المشهور ألا وهو:

Easy Come ... Easy Go

ولكن لأنك مختلف

وتملك هدف واضح

ولست بذلك الثراء

تعرف جيدا

أنك مع كل دولار كسبته

فقدت شيء من أعصابك ونفسك وسمعتك وأشياء أخرى

إستثمر و أقلب

في حال عدم إنهيار بنية العنكبوت لا تركن لدعة وكن مبادرا لتخلي عنها قبل أن تبكيك

ماذا أعني؟

كن مبادرا لتخلي عن المشروع لأنه إقترب من نهاية صلاحيته

ماذا يعني هذا؟

إن كنت ذكيا لقد فهمت ماذا أعني

إنه لغم

تضعه لأولئك المتلهفين للكسب السريع

هذا لغمك وفخك وكمينك لذا ...

ركز على الكسب السهل

قراءة جيدا لم أخطئ

الكسب السهل الأمن

لا تتعب نفسك في الكسب الكبير على المدي البعيد

بل ركز على السهل والسريع والمعتبر قيمتا

هذه قاعدة لك:

قاعدة التجميع

Cumulate

كل دولار يضاف لدولار

كل مليون يضاف لمليون

إحسبها في:

سنة أو عشر سنوات

الكسب تحت المطر

هذه خطوة لن تحقق إلا في ظل تعويم الإقتصاد إن كنت تفهم

إغراق السوق بالسيولة

لماذا لا يتضرر رجال الأعمال؟

لماذا هم فقط من يرحب بمثل هذه الخطوة؟

إن فهمت ستفهم أن أول ضحايا الفقاعة هم أصحاب الوظائف المؤقتة

مثال:

أنظر لأسعار البترول والعباقرة الذين يتكلمون أن الحل هو تقليص الإنفاق

وآخرون يتكلمون أن الحل هو زيادة الإنفاق

لا تصغي أبدا للحمقى

إمتلك بالرمزي (الدولار الرمزي) وحافظ على محفظتك منتفخة

لأنه بعودة الإقتصاد إلى نشاطه الطبيعي وليس العالي حتى:

أنت ملياردير

عامل الزمن هنا في صالحك ليس في صالح البسطاء

الكسب بلا تعب

عندما تتعب أنصحك بمراجعة وضعك لأنك خرجة عن نظام البنية العنكبوتية

لأن بنية العنكبوت ليست بنية جهد ولا أحد وصل إلى هنا وصمد

سالف الخطوات أربكته

التقلبات , الخسائر ...

لذا السوق لك والطريق معبد بخصومك وضحاياك

لا تكن محتالا

قد يبدو الذي سلف دعوة لتكون:

مخادعا وغشاشا ومحتالا

ولكن الإجابة بسيطة

أن تكون رأسمالي ذكي لا يعني:

أن تكون محتالا

أن تناور جزء من الدهاء

بنية الإقتصاد تحدد أدواته ورواده لا أخلاقياته

إعقل عني:

الفرق بين ماضيك وحاضرك وما كنت ومن أنت

ولن يهم خصومك ولن يزعجهم أن يضحوا بك ويتخلصوا منك

لا تغتر بمن حولك

الأبواب المخادعة

لعلك أدركت بحسك هذا الأمر

الأبواب المخادعة هي الخسائر المؤكدة

ولأن لا أحد يعرف أين توجد في إقتصاد بنية العنكبوت

لأنه لا يغامر كثيرون لهذا تبقي هذه الأبواب مغلقة ليفتحها أحدهم

وتعيد الدورة نفسها مرارا وتكرارا

لتجنب هذه الأبواب

لا تغامر بمالك بل بمال غيرك وقانونيا وهذه مجانية:

لست ملزما بشيء

ولست أتكلم هنا عن الألغام التي تنصبها فهذان أمران مختلفان وإن تشابها

ولتقليل خسائرك وخسائر زبائنك دوما القليل حتى يتبين لك الأمر

وحسك أهم من تثق به

هذه البنية الإقتصادية مرعبة ولكنها موجودة وضرورية للحكومات

لذا لابد لك من فهم واقعك

وبأن الأمور الظرفية هي نتاج حماقة إقتصادية وكلما أعتمد على الظرفي أكثر وأكثر

هذا رسالة لك بأن الواقع غير مستقر

فإستراتيجيتك هنا لديها أثر كبير فيك إلى جانب حس المغامرة لديك

راهن بمال غيرك وحافظ على محفظتك

أترك الفخ لغيرك وأكشف الأفخاخ بالحمقى

أنت تربح وهم يخسرون

نادي أصحاب الملايير لم يكن يوما أقرب إليك من الأن

بيئة الخطر

إقتصاد الظلال

وكأي مجموعة من الفطريات هو سريع الإنتشار

كثيف وموجود

ولكن تحت الأسوار الحقيقية للإقتصاد

لذا دعني أوضح لك

هذا الإقتصاد موجود ترعاه حكومات ومنظمات وعصابات

وهذا هو المكان الذي يفصلك عن بلوغ خطوات متقدمة

لأن شبهة واحدة وقل وداعا

هذا إقتصاد أصلب من السالف ذكره

ولكن السيولة الموجودة مثار شبهة والفاصل هنا رفيع جدا جدا

الجيد، السيئ و الجشع

هذه البنية عبارة عن ثلاثة أقسام

الجيد: ترعاه دول وحكومات

السيئ: ترعاه عصابات الجريمة والجريمة المنظمة

الجشع: يرعاه الكل

والسيولة لدي الثلاثة ليست شحيحة وإن شحت عند الدولة

بل سيصدمك أن الثلاثة يبحثون عن معطف !!!

بقدر ثراء هؤلاء يزداد عجزهم عن الحركة

تخيلهم فطر كبير ينتظر من يقتلعه

إحذر الفطر المسموم

وكحال الطبيعة في تنوعها كذلك إقتصاد بنية الفطر يشابهها

وكالأسهم المسمومة والقروض المسمومة والمعادلات الإقتصادية المسمومة

ستجد أن الفطر في هذه الحالة أكثر سمية وفتكا

الجائعون لثراء الفاحش والسريع كثيرون

ولو عبروا وقطعوا كل الخطوات السالفة لن يجتازوا هذه المرحلة لأمرين:

الأول: الإنهاك الذي نال منهم والتعب وشح السيولة

الثاني: الجشع والطمع وترك حذرهم في إجتناب صفة الإجرام

لذا أرجوا أن تفهم الأمر من قوله لأن الأمور ستزداد تعقيدا قبل الإنفراج

لا تكن مجرما

وإن كنت:

لا تدعهم يمسكونك أو يمسكون شيئا عليك

الخطر الجيد

حكومة تحت الشمس وحكومة تحت الظل

وككل شيء إقتصاد الدول أيضا له وجهان

أفضل مثال يعطي لتوضيح هو التالي:

ترسانة أسلحة بيعت بـ: 100 مليار دولار

قيمتها الحقيقية هي:

60 مليار دولار

أين ذهبت الـ 40 مليار دولار؟

الفظ السيئ

إل تشابو

يبيع مخدرات بقيمة 20 مليار دولار

يحصل إل تشابو على 10 مليار دولار

أين تذهب ثروة إل تشابو؟

الدائرة المغلقة

الحرس الثوري، الفيفا، ماس الدم، تجارة السلاح في العالم

بيع أملاك الدول بالدولار الرمزي

دعني أقول لك:

هذا نادي خاص لا ضمير له

وهو نوعي المفضل

لأن الثروة الموجودة محمية بالقانون ومن دون قانون

يدافع عنها رجال القانون !!! وأعداء القانون !!!

تجارة النفط أعظم دليل

إجابة السؤال !!

تزود قدر الحاجة

لكن لا تبالغ إسأل

سيب بلاتر وذلك الرجل من فيلم LORD OF WAR

مصافحة شوباه

من الجميل أن تعرف ناس

والجميل أن الناس تعرف أنك تعرف ناس

النقاط السوداء في هذا الإقتصاد كثيرة

ولن تعرف متي قد تتحول لفريسة أو طعم

تذكر إعدادك النفسي

كن قذرا

Be Dirty

كن الرابط ولا تكن الجسر

كأي حلقة أنت مستغني عنك بسهولة

ولذا غرقك شبه مستحيل

إن كنت جسرا فأنت في قبضتهم

وهم يحتاجونك

ولأنهم يحتاجونك

هم بحاجة لأقذر الأسرار عنك سواء وجدت

أو صنعت ولفقت

إعرف موقعك بالنسبة لهم

وعرفهم هذا

والبيدق ليس سيئا

إن كنت تعرف إلى ماذا يتحول عندما يصل للمربع الأول المقابل

السر المظلم

الدول القوية والدولة الضعيفة والمنهارة

الإستيراد والتصدير لا يتوقف عندها

الكل يحتاج لخطوط وجسور وهمزات وصل بديلة عن الطرق المعتادة

وليس المعني أنها غير قانونية

بل هي:

طرق لا يغطيها القانون ولن يغطيها القانون

الأوف شور Off Shores

خير مثال وهي تعمل بمعية الدول

يدخل المال باسم إل تشابو ويخرج باسم إل بانو

هذه المصافحة

فادي

مرحلة إنتقالك هي من أخطر المراحل والخطوات الخمسين

لأن الصعود المفاجئ وظهورك العلني للعالم

سيلفت الأنظار

وستحوم حولك طيور الجيف !!!

المنطقة 51

هذه هي مرحلة الأمان الأول والحقيقي لك

وهنا عليك أن تعرف بأنك لم تعرف بعد

كونك أمن لا يعني أنك لن تحطم

تذكر الكلام عن:

المعركة والحرب

حرب الحروب لم تبدأ بعد



المقصود زحفك للخروج من المنطقة 51

إنه وقت العمل بجد

كل خطوة ستكلفك ولا تنسي تغيير جلدك

عندما تنبح الكلاب تنقض الذئاب

المعجزة

أنت العصامي

أنت الذكي

أنت الإثبات بأن الأحلام تتحقق

إسمك أصبح ضمن لائحة

المقررين

The Deciders

ستفهم !!!

المسرحية

عناصر المسرحية الجيدة في نظري

مسرحية مكتوبة بشكل جيد

براعة التمثيل

الجمهور اللاقط

وعنصر للكل مهم وليس أقل:

تذكرة دخول المسرح، أتكلم عن الثمن طبعا

إذا فهمت:

Don't Do It For Free

كل خطوة من الأن فصاعدا لها ثمن تدفعه وتقبضه

فأنت علامة مسجلة

Trade Mark ™

إسمك علامة، أسلوبك علامة، وجهك علامة، سمعتك علامة، تاريخك علامة

فهمت!

كن سخيا و كريما

هل تعرف السخاء؟

هل تعرف الكرم؟

لم أقل بدد ثروتك

لم أقل كن حاتم أو روبن هود

قلت كن سخيا لم أقل أعطي مالا

قلت كن كريما أغدق عليهم ببسمتك الساحرة

لم أقل عد لنقطة الصفر

المثل يقول إبتسم السبع ليبرز أنيابه

العهد الجديد

لا أعني أن تصبح متدينا أو تغير دينك

إستوعب السخاء جيدا

والمعذرة إن أصابت أحدكم جلطة

الأمر بدأ يكبر

لديك سمعة والكل يعرفك لذا إستغل هذا

أعطي القليل من وقتك لضعفاء

إذهب لجمعية وأعرض خدماتك

تكلم بالنيابة عن أولئك الذين لا يمكنهم الكلام

إحتضن طفل وأدعوا لتبرع

قف وتكلم ضد العنف الموجه للمرأة

إدعم الجنود، كن ضيف الشرف

إبني نادي ... أجل ... إبني نادي

إجعلهم يعرفون أنهم لا يعرفونك

هذه ورقة

شبكة علاقات عامة إن شئت القول

كلنا نحب الخدع السحرية

كن ساحرا أي مخادعا

هنا إشرع بسحق الخصوم

خصومك الحقيقيين وأمام الملاء

كن مبهرا ربي الوحش في الظل

فهم رأوه وأختاروا أن يحبوا الخدعة

كن أنيقا

ما زلت عند ألا تبذر

لكن الأناقة

ليست الفحش في اللباس الغالي

الجورب الذي ثمنه دولار لا يختلف عن الجورب الذي ثمنه ألف دولار!!!

الأناقة جزء من عرضك المسرحي

من سخائك، من المعجزة التي أنت تمثلها

كل حيث يأكل الأغنياء، والفاتورة على إبن الوزير

واعد عارضة لكن الزواج ليس مصير

أدعوا لتحدي وكن على ثقة من الفوز

من جانبك الدولار ومن جانبهم الجاغوار

وتعرف شيء من تجربة

لن يقولوا لا

لأن الغرور تمكن وإحتقار شخصك أعماهم عن رؤية من أنت فعلا

عندما يستفزونك أطلب الحساب وسيقولون علينا

لأنهم يرون هذا إذلال لك

وإن شئت أخرج غاضبا ولا تدفع وقاضي المطعم والكلاب العاوية فيه

تذكر خطوة الساحر

إستحضرها لتحطيم المطعم والإستيلاء عليه !!!

الإعلام

الصورة ضرورية

ولو أخرت خطوة الإعلام لا يمكن تأخيرها أكثر

لذا إفهم التالي:

الإعلام سيفك، درعك، لسانك، أذنك، عينك

هل تستطيع الإستغناء عن الكل ؟!!؟

صفحة إشهارية

لوحة إعلانية

أنا لا أهتم جد لك مكان

ستف جوبز مبتكر الأيفون يا رجل لا يزال يحتل الإعلام

كم يدفع برأيك ... هو ميت !!!

الصفقة الحقيقية

بنية ثروة ضخمة أصبح لديك كيان يصعب تحطيمه

لكنه قابل للإنهيار

المهارات التي إكتسبتها هي التي ستقودك لأنك من دونها إنسي النادي للأبد

البقاء للأقوى

بنية الليغو

قد تقول

لماذا لم أقدمك لهذه البنية من قبل ؟؟؟

الجواب بسيط:

بنية العنكبوت وبنية الفطر، أي بنية الفقاعة والظلال

الكل يعمل فيها

أما البنية الأهم والحقيقية القابلة للحياة هي هذه البنية

بنية الليغو

وإن شئت التسهيل عليك أقول تنويع مصادر الدخل وتنويع مصادر الإستثمار

تذكر الكلام عن الروافد والمصارف

ستحتاج لكل المعرفة الممكنة

هذه بنية لم يتمكن فيها إلا:

النرويج واليهود

لتدرك حجم إقتصاد الليغو

أنظر للعالم وكم مليارديرٍ فيه تفهم

وكم يبلغ حجم ثروتهم

قطع الليغو:

القطع ليست معقدة ولا مميزة

بل هي:

كل ما يدر عليك المال، كل ما يجعلك أقرب لهدفك ولو بدولار

كلما إختلفت القطع عن بعضها وتمايزت كان الأمر أفضل

إعادة الترتيب و التجميع

عندما تتبعثر قطعك ومصالحك الإقتصادية

لا تغضب

فهذا جزء من البنية العالمية اليوم

الدول تفعل هذا كل سنة تقريبا

هنا لم تعد مضطرا للبدء من الصفر هذه المرحلة

إعادة تعريف نقطة البدء

The Reboot Point



إقتصاد عصرنا هو إقتصاد الحاجات البشرية

إضافة للمضاربة والمراهنة في هذه الحاجات

لماذا ؟؟؟

لأنها سلع لا يمكن الإستغناء عنها في كل أنحاء العالم

أي التسعة مليار مستهلك المنتظر في قرن من الزمن

نصيحة مجانية خذ حاجة بشرية وتاجر فيها أو بها

الحاجات هي حاجات مجتمع إضافة للقائمين على هذا المجتمع

سواء كانوا أفراد أو مؤسسات أو أنت

لما لا ؟!؟!

التوسع

الصغار ثم الصغار ثم الصغار يسهل تحطيمهم

لذا لا ترق

المزارع، المصانع المنزلية، العقارات، الإختراعات

سمي ما شئت

هل تعرف قصة متاجر وول مارت العملاقة كيف بدأت؟

علم منطقتك

كأي مفترس

الذئاب تبول لتقول الغابة لي

الدببة بمخالبها تخدش جذوع الأشجار لتقول هذه أرضي

غوغل العملاق، فايسبوك لتواصل الإجتماعي، هاليبرتن للبترول، كروسبي للملابس

كلهم لديهم مدينة تحت أيديهم

لا تحزن

على سكان المدن الصغيرة

كلهم سيهاجرون

لتبقي المدينة لك

عملية القتل الأولي

جريمة القتل الأولي دوما الأصعب

إجعل منطقتك تبدو كفقير دبابير

إجعل مستوي الغضب نحوك والحقد والمقت لا يطاق

سيطر

أطرد

أغلق المحال الصغيرة

أصحاب الوظائف البسيطة المؤقتة لشارع

توسع على حسابهم جميعا

لا تتواني في إبراز عدوانيتك

إكسب القاطنة المحلية

تظن أن من يفعل ذلك كله غبي !!!

بعد هجرة الغالبية سيبقى لديك:

المعدمين، المساكين، الفقراء فعلا

أرهم النعيم

أعد الأعمال

جاءكم الفرج

وظف لديك أصحاب الكفاءة من القاطنة

أريهم أن أعمارهم ضاعت في خدمت أسيادهم

الوظائف المعادة أو المستحدثة

يجب أن ترتبط بك

وتذكر الكلام عن الحاجات

توسع على حساب البني السابقة

تذكر هشاشة البناء وإستحالة البقاء تحت الشمس

كل هذا يصب في صالحك

المتسلقون والإنتهازيون والجشعون كلهم سيراهن عليك وهم يحتاجونك

خيب ظنهم

تذكر السيطرة على الأرض والتوسع الدائم الذي هو ركيزتك

الأثرياء الحقيقيون في العالم هم من يملكون

الأصول لا الأوراق !!!

أما الخائفون من ضوء الشمس سلط عليهم من حين لحين بعض الكاميرات لأنهم يخافونها

أما التوسع الأهم هو التالي:

تذكر عملية القتل الأولي لك تذكر إستراتيجيتك فيها

هناك في مكان ما من قتل أيضا إقتحم عليه عرينه

لأن الناس سترحب بك على حساب من كان سببا في معاناتهم



كل خطوة من الآن هنا درس مني ودرس تتعلمه بنفسك

وإن تناقضت تعرف بمن عليك أن تثق

الموجودون تحت الشمس فعلا يعدون على رؤوس الأصابع

تنويع الروافد والمصادر

ليس بالأمر الهين

ولكنه أمر حيوي

كن خلاقا إبتدع حتى من مصادر دخلك الخاصة

لكن لا تحرم أحدا من المشاركة

أنصحك بالتعرف على الترويج

تذكر:

التجارب تختلف بإختلاف الرواد

العهد القديم

تذكر العهد الجديد

إستحضر كل أقزامك، كل بيادقك

ورقة الشبكة التي بنيتها تحتاج لها الآن

أولئك الآن بوقك، صوتك، دعاتك الجدد، المبشرون بك إن شئت الوصف

هذه خطوة لا تستخف بها لأن هذه الخطوة تبني لك منطقة وراء البحار

أي أن أسوار أعدائك لا تنفع في منع هؤلاء

لأنهم أشبه بالسوس

كل الذين بنيتهم هم سلاح بيدك الآن

وليس الهدف أن تمن

فنحن سادة بين عبيد

ولن يردعنا أحد عن أخذ ما هو لنا

أبق تركيزك على الهدف



أي كن إعصارا

ولعلك تعرف أن أكثر مكان هادئ وأمن هو مركز الإعصار

عين الإعصار التي هي أنت

أجمل مكان يضرب فيه الإعصار ليظهر فتكه وبطشه هو المدن النائية والغير معتادة عليه

ولعل القوة تختلف من رجل لرجل لمزيد من الرعب الإقتصادي

المدن الصناعية والمدن الكبرى المقبلة على الإفلاس الحتمي والمثل يقول:

إكرام الميت دفنه

ليس بالضرورة أن تقود أنت الحرب

أو إعصار واحد

إن أجمل شيء هو:

سلسلة أعاصير كاسحة تختلف في قوتها وحدتها

Gang Bang

الأهم لا تعطهم نفس ليفهموا ما الذي حدث

مابعد الفوضى

كثيرون فقدوا كل شيء هنا

لذا إنتبه

الخطوة خطيرة وجيدة جدا

الدمار شيء مرعب وكلما عرف الناس هذا كان هذا أفضل

أنظر ديترويت وستفهم

أترك البغض والكره يتمكن لأن فيه الطيش والتهور

تذكر أمر التوسع

وإحذر أن يفعل بك ما تفعل بخصومك

مبدأ السيطرة والقيادة هنا جلي جدا

وكأي إعصار تستطيع المرور أو البقاء

صريم الوحش

لا أحد يدخل، لا أحد يخرج

زد على هذا الإبقاء على المشهد ذاته

بنسبة معينة

أحيانا الصدمة لا تكفي ولكن الإنطباع المتولد عن الصدمة هو المهم

عندما تريد مد يدك لفئرانك

لا تمدها كل المد أبق الرهبة في قلوبهم

لا تساعدهم

أتركهم يساعدونك

هذا هو عرينك أنت

أفهمهم أنهم ضيوف على أرضك

لم تعد كما كنت لذا لا تستغرب

الصقيع

هذا هو شتاءك

عندما يراهن الكل أن العواصف سوف تقود إلى نهايتك الحتمية

عندما يراهن الكل أن عرين الوحش أصبح باردا لا حرارة فيه

هنا تشبع حقدهم

هنا ترضي غرورهم بإعطائهم صورة الجريح الضعيف الذي لا أمل له في البقاء طويلا

عندما يعتقد الكل أن معاركك إستنزفتك

ويكتفون بمتابعة أخبار معاركك الحمقاء !!!

التي ستقود لإنهيارك

هنا تكون الحركة قد تمت

أتدري ما هي ؟!؟؟

لقد جعلتهم ينسون الحذر

وكما أتي الثور الأبيض لعرين الغضنفر

سيأتون لعرين الوحش

خد النصيحة إفتك بهم جميعا

لقد أرادو أن يرثوك حيا

لقد أرادو تمزيق مملكتك

لقد أرادو ثنيك عن النادي

ماذا أنت فاعل !!؟؟؟

إعادة الإعمار

البناء والتدمير ثم البناء والتدمير سنة في هذه الحياة

أنت هنا تحس بالتعب والإرهاق الحقيقي وإن لم يبدوا ذلك

هنا ستقوم بدعوة وحشك

أتعرف من هو ؟؟!!!؟

إنه مثالك الذي تقتدي به

إنه السبب الأول في دخولك عالم المال والأعمال

في هذه الخطوة بطلك سيأتي لذا تعرف عليه عن قرب

أدرسه حلل كل شيء فيه !!!

لماذا ؟؟؟

لأن المعرفة قوة

إعرف نقاط التنغتسو الخاصة به

السلام حاجة ضرورية، وضع كل الأسلحة

لا أدعوك للإستسلام

عندما يعتقدون انهم يعرفونك

إصدمهم من جديد

قاعدة الصدمة والرعب لا تنتهي أبدا

هذه تتمة الخطوتين السابقتين

واصل تقديم العرض المسرحي البارع

لا تدخر جهدا أظهر علامات الخجل تلعثم أشع أنك تريد الإستقرار وتكوين عائلة

هذا إن لم تكن قد تزوجت بعد

كن كما لم تكن ولن تكون

تنويه:

من أغني رجل في يومنا ؟؟

إنه بيل غايتس

ألم يقل إنه تبرع بكل ما عنده أو نصفه إن لم أكن مخطئ

أليس هو بيل المكروه الذي تشكل نادي يحمل إسم Gates Haters

هم على ما أعتقد أصحاب شعار Kill Bill

كيف نسي الناس كل شيء

لأنهم إختاروا أن يحبوا الوحش

من أغني شاب في عالمنا؟

إنه مارك زوكربيرغ

تعرف القصة ونهايتها

الناس تذكر السيرة الحسنة أكثر من الحسنة

الطلة الجديدة

هذه خطوة قد تفضل إستخدامها مبكرا

لكن ثق بي مع الزوجة الجديدة، والشخصية الجديدة والروح الجديدة

هنا أنت تملك شيء لم تملكه سابقا

عدا عن المال المتنامي والثروة المتعاظمة

أنت تملك رفاهية الوقت

لذا تمتع بالوقت الذي تملكه فالحرب تلوح



لا تغفل عن العمل أبدا

وتنمية مهارتك يوما بعد يوم

مدبروا العمل بعدك قد ينقلبون عليك

تذكر الخطوة السادسة

أقتل الإنقلابين أو تخلص منهم لأنك القبطان

القتل أعني به

التصفية المعنوية لا تبقي لهم شيئا يعيشون لأجله

لامعك ولامع أحد أخر

إرفع العلم الأحمر

هذه الخطوة سيكولوجية أكثر منها عملية

إكتشفت خيانة وقمت بالتطهير

قدمك ثابتة في الأرض

الكل موقن أنك لم تغفل خصوصا وحشك أو مثالك

حاول ربط المؤامرة به

تراجع الأسهم

الإهتزاز في الإدارة

حتى ثقب الأوزون هو المسؤول عنه !!!

عادة الإنقلابات محركها خارجي

إتهامك دون سند

لكن صدقني

ستجد دليل ما

الحرب العالمية الأولى

لقد قتل الوحش الأرشيدوق

دبر للإطاحة بك عن عرشك بإنقلاب

لكنك نجوت

وسيندم الكل!

دون إنذار مسبق أطلق هجوم كاسح على مثالك من مختلف الجبهات

الرب يشهد والعهد القديم معك

لا تتردد، لا تأخذك رحمة بالجميع

مثالك سينادي لتفاوض لإزالة سوء الفهم الحاصل

إقبل العرض

أدرس الخسائر جيدا من جهتك وجهته

الهدوء ليس سلام

بل هدنة لها تاريخ نهاية صلاحية

أدرس:

مبدأ المرآة

The Mirror Effect

ونفذه

أرض الميعاد

بعد دراسة الخسائر جيدا

الأمر لك إذا قررت إستدعاء خطوة العهد القديم فهذا توقيت جيد جدا، والعمل وراء البحار أفضل بكثير

خصوصا إن كانت بنما في كل ركن

هذه الخطوة قد تقود لتغير مركز قوتك ومركز إتخاذ القرار

في حالة تغير مركز القوة أنت في أضعف أحوالك

التهرب الضريبي ليس أمر جيد

فايسبوك لماذا لا يتوسع في الصين؟

لأنها دولة مستبدة

بربك !!!

هل أنت غبي لذلك الحد

لأنها أرض غوغل وآبل

والهند ستكون أرض غوغل إن لم يزاحمه فايسبوك

خصومك ليسوا حمقي ولا أغبياء

مايكروسفت تحتل أمريكا

وربما أوروبا بعد الفضائح الأخيرة

الحرب العالمية الثانية

ابدأ أولا

إضرب بكل ما عندك

لا تترد الخسائر لم تعد تهم

المهم النصر

لا يهم الثمن

ولا على جثة من

مناطق الدمار خاصته لا تتركها له

لأنها وسادة أمان

إكسح

لتلق النوري، إنه يوم النصر

تذكر نقاط التنغتسو

لا يهم ما هي:

فضائح، جرائم ...

أو حتى إبتكار أو إختراع

السوق مفتوح للجميع

إذهب وإحتفل

نهاية النازية ، وعهدك بدأ الآن فقط

كأي إمبرطورية أشرقت الشمس عليها إفعل ما تفعله دوما

توسع، إسحق، إمحق

أعني ما تفعله أي إمبرطورية

إفرض المنافسة

إفرض أخلاقك

إفرض طقوسك

هذه خطوات فعلية

وعملية لمن أراد الثراء

أسلوب عملي من ناحية المشاريع

وطريقة اليهود في جني المال

أول مليون دولار:

هل تعرف كم يكلف إنتاج حلي نسائية ورجالية في المعدل العام؟

المبلغ لا يزيد عن 10 سنتا إلى 25 سنتا

بع بدولار لسوق مليوني

لم تفهم؟

هل تعرف كم تكلف طباعة بطاقات الزيارة والمعايدة في المجمل العام؟

خمسة عشر دولار

إذا قلنا إنك تصمم بسبعة دولار فقط

من الأقلام للوحات الدعائية، للملابس ...

لم تفهم؟

هذه سهلة جدا

صمم لعبة إلكترونية سهلة تسبب الإدمان

مختلفة، لكن مألوفة، سهلة ممتنعة

الكاندي كراش بيعة بأكثر من خمسة مليار

هذا بعد حوالي عامين من الإصدار

لم تفهم؟

كن متقد الذهن

ضع إسمك على شيء ما أي شيء

هناك ملايين الحمقى في العالم يحكمهم Trash TV

TRUMP IS A BILLIONAIRE AND A PRESIDENT

العمل و الكلام

صفتان وخطوة ضرورية للحفاظ علي مالك أو مليونك

لذا لا تتولي كل شيء بنفسك

جد أحمق يقوم بالعمل مقابل راتب معين

أو حتى فريق عمل إن شئت

سيقوم بكل شيء الكل يبحث عن وظيفة تدر عليه دخل

كونك عاقل لا يعني أنك متكلم بارع

إستغل كل شيء لدعاية

ولا تذخر الجهد ولا المال

الناس تري الجعجعة ولا تسمع الطحين

فهمت !!!!

طريق المليونير

طريق صعب، طريق طويل، طريق الرفاهية والمسؤولية

إفهم مسار كسب المليار

المليون أسهل وكالشجرة التي لا تقف إلا بمجموعة من الجذور الكثيرة

لكن القوية والحية

التي تتغذي من الأرض الجيدة والغنية

إختر أرضك

الحاجة ليست موجودة بل الحاجة شيء يصنع

التلفاز من إحتاجه قبل ألف عام

الفايسبوك من إحتاجه قبل خمسين سنة

تجميع المال

هذه سهلة تعرفها بإسم الاذخار أي

دولار + دولار = 2 دولار

إستحضر الساعة الرملية في ذهنك

حبة رمل على حبة رمل

قم بالحساب

أقسم للعلم

أنت لا تدين لأحد

وإن كنت ... تَخلص مما يربطك به بسرعة

أنت علم نفسك

لا تتركك الفتات لأحد

الفتات يجلب الغربان

الغربان تجلب الدود

الدود ينخر أرضك

أرضك منبت جذورك

قسمك للعلم يخصك أنت لا أنا كن صادقا مع نفسك

ملاحظة لتاريخ

تعرف الفايسبوك، واضح أنك تعرفه

كم تدفع لإستخدامه، لا شيء صحيح

كن مستعدا لدفع حوالي 50 دولار إلى 100 دولار في أحسن الأحوال

لتبقي صفحتك تعمل أو مفتوحة

أحسب الموجود فوق

على أكثر من مليار مستخدم للفايسبوك

تذكر لقد سيطروا على What's Up

إنتظر وستري العجب في الخمسة عشرة سنة القادمة 2030

قد تقول هذه شركات عملاقة لا عجب

أقول لك

بكم بدأ الفايسبوك؟

ألف إلى عشرة ألاف دولار أو لنقل مئة ألف دولار

في أحسن الأحوال

هل كان مارك زوكربيرغ يومها ثري أم فقير !!؟!؟

هل كان لديه ألاف العمال !!؟؟

أم أنه ظل يتوسع !!؟؟

تذكر:

توسع ولو على حساب أرباحك

أتعرف منتجك أنت للعالم ما هو !!؟

الجواب:

الأخذ، الأخذ، الأخذ



تذكر العهد الجديد والقديم

تذكر النادي الذي أخبرتك عنه وطلبت منك بناءه

لا تتردد في إستدعاء سيفك

لأن هذا هو وقت زحف الإمبراطورية

كن نافذا، كن حازما

لأن هذه هي وقفتك الأخيرة فعليا

لأنك إن لم تحسمها لنفسك ستعود لمكان أنت لا تحبه

النص أول جزء من المصنع

لعل الكلام قاسي عليك أو حتى كلاما مافياويا

لكنها الحقيقة المجردة والمجربة

أنت الآن على أعتاب تحقيق حلمك

ألا وهو دخول نادي أصحاب الملايير

سأقول هنا لك سر قد يضحكك

وصدمتك لن تكون أقل

لن تدخل نادي أصحاب الملايير إلا بدعوي من أصحاب نادي الملايير

الخطوات التالية ستبدي لك ما أعنيه لذا لا داعي للحنق

الملياردير

المعرفة قوة، هل تعرفت على المليار ما هو !؟!؟؟

هل إمتلكت مشروع لكسب المليار ؟!!؟

أين تريد أن تستثمر !!؟!

كيف تكسب من دولار مليار ؟؟

العقل

إحفظ هذه القاعدة لقد كتبها وعاش في جنباتها كل من ترى النعيم عليه

حلم + فكرة + فريق = أنت المليونير أو الملياردير

Dream + Theme + Team = You Are Billionaire

تخيل نفسك ثري جدا، جدا جدا

كيف ستعيش ؟؟

إليك إعتراف

غبي كسب مليون دولار أنفق كل ماله في أقل من 21 ساعة

فمن هو ؟؟

تعرف قصة الكندية التي تحصلت على 10 مليون هكذا فجأة

بددت المال في الرحلات وعلى المطاعم الكبيرة

اليوم لا تجد قوت يومها

السيارات مال، النساء مال، الحفلات مال، الرحلات مال، الملابس مال

عالم اليوم أزيد من سبعة مليار شخص وبعد بضع سنوات سيصبحون تسعة مليار شخص

لذا كن ممن ينتهزون الفرصة

إخلق الحاجة وأبدأ التوريد

البرج الناشئ

كأي مليارديز أنت تحتاج لمقر

المقر تعبير عن ملامح شخصيتك

إنتهي عهد النوم في الخيام، وأنت تكنز ملايين الدولارات في البنوك

إنتهي عهد ركوب قدميك والسير حيث تشاء، فأنت لم تعد مجرد مليونير

أنت اليوم سيد

وآن للكلاب آن تحرسك

عدو عند الأبواب

من هو العدو ؟؟!!

إنه أنت !!!

عند باب من ؟؟!!؟

عند باب النادي، ليس نادي التنس

باب نادي أصحاب الملايير

أولئك الذين سيسمحون لك بالدخول

أجل القرار يعود لهم

قف بجيشك متأدبا

لا كالكلب

بل

كالفاتح

قائد ينتظر إستسلام مدينة مهزومة حصينة بلا جيش

لكن قومها يملكون صبرا أنت لا تملكه

لماذا ؟!!؟

لأن مواردهم تكاد تكون لا محدودة

الصبر

هنا ما تعلمته في حياتك هو الصبر وفي كل مراحل سيرك

وفي كل خطوة تخطوها أنت تكسب قدرة على مد نفسك لفترة أطول

أجل إنه الصبر

لأنهم

سيجعلون الدم يغلي ويتدفق في عروقك

سيسببون لك الجلطات

هذا سري إليك:

لأنك تسلية لهم!!!

كن حيث لا يتوقعون أن يجدوك

إنهم لا يحترمون أحد من الخلق

الإختبار

هذه أسهل خطوة ومرحلة عليك

تعرف لماذا ؟؟

لأن الإختبار طقوس الدخول

كن مطمئن

لقد قبلوك في ناديك

أجل هو ناديك

قلها

كن سعيداً

لا أعني ضيع مالك أو إشتري ما تريد، أو متع نفسك بما حرمته عليك الأيام

لا تبخل على نفسك بالسعادة

لا ذهب ولا فضة تشتريها

وتذكر أن أجمل ما في رحلتك

هو أنك بدأت لأنك تريد

الدخول

تهانينا، تهانينا

لقد دخلت

إسمك سيدي ...

تفضل إعتبر النادي بيتك ...

لقد إعتبرته بالفعل ...!

شعورك عائد إليك، لا أحد يعرف ماذا ستطلب

لكن أقول لك أطلب كوب ماء

لن تجده كأي ماء

وكذلك الأشياء في حياتك لقد تغير طعمها

لأنها ممزوجة بطعم

النجاح !!!

القرار و الخيار عائد إليك

هنا لن أقول لك سوي التالي:

أنت صاحب الكلمة الأولي والأخيرة

هذه خطوتك

فطرتك ستعلمك والحياة ستعركك

لا تترك النجاح يفقدك عقلك

إقنع بما حققته

كثيرون يعجزون عن الوصول لما وصلت إليه

الخطوات الستة

لا تقلق هذا ليس كتابا في كتاب بل خلاصة فعلية وحقيقية لكل تلك الخطوات المائة

كيف ؟؟!!؟

هذا لا يعنيك

فقط تذكر مئة خطوة على عشرين يساوي خمسة

وكما أسلفت ووضحت الخطوات وضعتها لك بطريقة إن جاز لي القول علمية

أجل علمية جدا

ليست أوراق ملأتها بل هي عصارة لكثير من التجارب والسير الذاتية لأنجح رجال الأعمال

إضافة لقوانين إقتصادية عالمية

أما الخطوات الستة فهي تتمه الخمسة

فهمت روعة الأمر !!!

عليك أن تكون ذكي ونصيحة عليك بالقراءة

لا يهم مستواك ولا تهم خلفيتك

صدق من قال:

قارئ اليوم قائد الغد

الخطوات

حدد المبلغ الذي تريد إمتلاكه

حدد ماذا ستقدم للعالم مقابل المبلغ الذي تريده

حدد سقفا زمنيا لبلوغ هدفك باليوم و الشهر و العام

أكتب خطتك لتحقيق هدفك في ورقة بالتفصيل

إبدأ من حيث أنت سواء كنت مستعدا أم لا (أنا بدأت بورقة و قلم)

روض نفسك لبلوغ هدفك أي التكرار صباح مساء كل يوم في حياتك

قد تقول فسر لي الكلام ولو بمثال

أو كيف أفعل هذا ؟؟؟

إن فعلت هذا فأنا أهين نفسي قبل أن أهينك

تذكر كلامي عن العقل أولا ثم العقل ثم العقل ...

تذكر الفتاة الكندية

أنا واثق أنها كانت أثري منك

هل أنت أذكي منها ؟؟

هل أنت أعقل منها ؟؟

ماذا نفعتها العشرة مليون !!!!!

لا عقل

لا مال

الخاتمة

كل إنسان خلق ليكون عظيما بأسلوب ما

لذا:

جد أسلوبك، جد مجالك، جد حلمك

وخلد ذكرك

لا تستمع لأولئك الذين يريدون تحطيمك

لا تبغضهم، لا تكرههم

بل

أشفق عليهم لأنهم ضحايا

لأنهم لا يملكون ما تملك

روح عظيمة

تواقة لتفوق، تواقة لريادة، تواقة للعظمة

لا تستسلم للعقبات

ليس لأنها جزء من المشوار أو أنها إمتحان لك من نوع ما

بل لأنك لم تولد لتستسلم

بل

ولدت لتفتح

You Are A Conqueror

التجارب تختلف والسبل كذلك والأحلام، لذا لا تبخل على العالم بوجهة نظرك

الفطرة تقول:

الفكرة ثم المال

لا مال يدوم بلا فكرة وحسن تدبير

المراجع

مراجع باللغة العربية

- *كتاب فن الحرب لـ: سون تزو*
- *أكبر سرقة في التاريخ بوش والأربعة ألاف حرامي لـ: عادل الجوجري*
- *سقوط دولة الفيزا كارد لـ: مجدي كامل*
- *موقع شبكة بلومبرج*
- *موقع شبكة سي إن بي سي*
- *موقع غارتنر لدراسات وتحليل الأسواق*

مراجع باللغة الإنجليزية

- *Creativity. INC Ed Catmall*
- *The Prince Niccolo Machiavelli*
- *48 Laws Of Power Robert Greene*
- *An Enlightened Millionaire Mark Victor Hansen & Robert G Allen*
- *Think And Grow Rich Napoleon Hill*
- *The Laws Of Seduction Mario Luna*
- *The Art Of War Sun Tzu*

تطبيقات من Google Store

- *Thirty-Six Stratagems*
- *Samurai Quotes*
- *Quotes Book*